

Chargé de clientèle Export Technique (H/F) – Anglais professionnel

Évolution possible vers un poste de référent export

LM CONTROL est un acteur reconnu de la monétique et des solutions de paiement pour automates. Nous concevons, développons et fabriquons des solutions connectées déployées en France et à l'international.

Dans un contexte de forte croissance export, nous renforçons notre équipe avec un poste clé destiné à évoluer vers un rôle central dans notre organisation internationale.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Une PME innovante à taille humaine, en forte dynamique internationale
- Un secteur porteur : digitalisation des paiements, solutions connectées, applications mobiles
- Une collaboration directe avec le Responsable Export dans une logique de transmission et de montée en compétence

Votre mission

Vous travaillez en étroite collaboration avec le Responsable Export et devenez progressivement son relais opérationnel.

Votre rôle consiste à structurer, accompagner et sécuriser l'expérience de nos distributeurs et partenaires internationaux.

Concrètement, vous intervenirez sur :

- Onboarding des nouveaux clients export
- Accompagnement lors des premières installations
- Formation à nos solutions (bornes de paiement, solutions bancaires, outils de gestion à distance, application mobile)
- Paramétrer, configurer et programmer nos solutions selon les besoins
- Suivi des demandes techniques et coordination avec les services internes

Une formation complète à nos produits et à notre environnement technologique est prévue.

Profil recherché

Nous recherchons un profil structuré, rigoureux et organisé, souhaitant évoluer dans un environnement technique à dimension internationale.

- Anglais professionnel indispensable
- Allemand et ou Espagnol appréciés
- Expérience en environnement B2B (export ou technique)
- Appétence pour les environnements techniques (connectivité, solutions digitales, réseaux)
- Capacité à expliquer, structurer et accompagner
- Sens du service et orientation solution
- Excellente capacité d'écoute
- Rigueur, méthode et fiabilité

Ce poste conviendra particulièrement à un assistant commercial export ou chargé de clientèle export souhaitant évoluer vers un rôle plus technique et stratégique.

Ce que nous offrons :

- CDI
- Rémunération selon profil et expérience
- Environnement innovant et tourné vers l'international
- Interaction quotidienne avec des partenaires européens
- Tickets restaurant
- CSE externalisé

Présentation du casier judiciaire (Bulletin n°3) exigée.

Si vous recherchez un poste structurant, évolutif, mêlant technique et relationnel dans un univers international en pleine croissance, nous serons ravis d'échanger avec vous.